BIZNIS CANVAS

ŠABLÓNA

NÁPAD

názov & popis v jednej vete

ZÁKAZNÍK

1

SEGMENTY

Kto všetko môže produkt
kúpiť alebo použiť?

2

PERSÓNA

Kto je môj
ideálny zákazník?

3

POTREBY

Čo zákazník chce, potrebuje,
želá si, rád by mal alebo dosiahol?

4

ALTERNATÍVY

Ako momentálne rieši zákazník
svoj problém a koľko ho to stojí?

PRODUKT

7

BENEFITY

3x doplň vetu
„S mojim produktom môže zákazník...“

5

PARAMETRE

3-5 faktických
informácií o produkte

6

ODLÍŠENIE

1-3 relevantné odlíšenia
od konkurenčných riešení